

邮储银行周口市分行开展新员工培训

上好合规教育“第一课”

本报讯 为助力新员工迅速融入银行工作,实现从校园到职场的“无缝衔接”,有效提升综合素养,为银行的持续稳健发展注入新鲜活力,11月18日至22日,邮储银行周口市分行开展“邮你发光”校招新员工入职培训。此次培训以强化校招新员工党性教育为引领,以落实职业准入制度为抓手,将合规教育纳入新员工“第一课”,推进全行合规文化建设走深、走实。

在开班动员讲话中,该行人力资源部负责人着重讲述了合规操作对于银行业务的意义,要求新员工立足岗位钻研业务,以扎实的专业知识和技能,在各自岗位上发光发热;始终秉持求真务实的态度,将廉洁合规铭记于心,严守职业操守底线;注重团结协作与沟通交流,积极融入团队,形成强大工作合力。合规教育作为本次培训的重中之



培训现场。

重,贯穿培训全过程。该行在培训内容设置上,涵盖党性教育、企业文化、金融业务知识、风险管理、案件防控及合规教育等,全方位、多层次

为新员工的职业成长筑牢根基。其中,合规教育课程紧密结合银行业实际工作场景,深入剖析了合规操作在日常业务流程中的关键节点和重要性。

培训讲师通过剖析真实案例,向新员工展示了违规操作带来的严重后果,包括经济损失、声誉损害及法律责任等。通过此次培训,新员工深刻认识到合规不仅仅是一种制度要求,更是保障银行稳健运营和客户利益的坚实防线。

除理论课程的学习外,本次培训还设置了丰富多样的互动环节和实践活动。新员工分组进行案例讨论和分析,在交流互动中深化对合规知识的理解和应用。

在模拟业务操作场景时,新员工将所学的合规知识与实际业务相结合,进一步提高了合规操作技能和水平。(张雅欣文/图)

邮储银行周口市分行

安全巡查全覆盖 查漏补缺促发展

本报讯 为深刻汲取全国各类安全事故教训,进一步加强节日期间安全生产工作,有效防范和遏制各类事故发生,近日,邮储银行周口市分行有关负责人深入各县(市、区)支行开展安全巡查与指导工作。

在邮储银行项城市支行,邮储银行周口市分行有关负责人对资金安全与安保工作开展全面深入的指导与巡查,指出演练是切实增强员工安全防范意识、提高自我保护能力的重要手段,他们会通过定期开展演练,提高员工的应急处置能力,有效保障银行资金安全与员工生命安全。安全生产是一项系统性工程,全行员工必须将安全意识融入到日常工作的点点滴滴,时刻牢记安全

第一原则,做到时时讲安全、事事抓安全。

下一步,邮储银行项城市支行将持续加固安全防线,从优化安全管理制度入手,进一步明确各岗位安全职责,加强安全培训与教育工作,确保每个员工都能深刻理解并熟练掌握应急处置流程。加大安全设施投入力度,引入先进的安防技术与设备,提升银行整体安全防范水平。

据悉,邮储银行项城市支行将通过一系列措施,把安全防范工作做深、做细、做实,为银行各项业务蓬勃发展提供坚实可靠的安全保障,确保银行在高质量发展的道路上稳步前行。(韩金)



警银联动反诈记

马瑞杰

2024年11月29日上午,邮储银行沈丘县迎宾大道支行工作人员看到一名“奇怪”的客户。该客户取了8万元现金后,竟直接在网点打包装箱密封。

发现这一情况后,凭借着丰富的经验和高度的职业警觉性,该行大堂

经理楚欢怀疑该客户可能遇到了电信诈骗,立即将该客户引导至理财室了解情况。该客户称,他准备前往北京某医院看病,找了一位中间人帮忙,对方要求用现金支付,他打算通过“货拉拉”将这笔钱直接送给办事人。

为避免打草惊蛇,楚欢一边与客

户攀谈一边让同事报警。几分钟后,沈丘县公安局反诈中心的两名民警赶到银行。经过民警与银行工作人员的劝说,该客户意识到可能受骗,但不愿意放弃这次“机会”。

民警将计就计,让该客户按照原计划带走这8万元现金。最终,在银行

工作人员与该客户的协助下,警方成功锁定犯罪嫌疑人,并果断出击将准备接收现金的犯罪嫌疑人当场抓获。

事后,沈丘县公安局反诈中心对沈丘县迎宾大道支行推动警银协作,共筑反诈防线给予了高度肯定和赞赏。



中国邮政储蓄银行 | 进步 与您同步

邮享贷

智享优选 焕新而生

优客尊享

薪客专享

高额质享

业务优势

<p>优惠</p> <p>额度高 期限长</p>	<p>便捷</p> <p>多渠道申请 手续便捷</p>	<p>贴心</p> <p>7x24小时申请 审批快速</p>
-------------------------------------	--	---

业务产品

<p>优客尊享</p> <p>额度不超过20万元 贷款期限不超过60个月 随借随还、按日计息、操作快捷</p>	<p>薪客专享</p> <p>额度不超过20万元 贷款期限不超过36个月 额度循环、随用随支、按日计息</p>	<p>高额质享</p> <p>额度不超过500万元 贷款期限不超过120个月 多渠道申请,线下调查,审批快速</p>
--	--	---

让美好生活不等待!

更多信息可致电我行客服与投诉热线: 95580




产品介绍

“小微易贷”

数据时代,行为做主!邮储银行推出了企业经营贷款品种“小微易贷”。企业日常经营、交易、管理行为产生的代发工资、纳税或增值税开票、交易合同等记录都可作为您的信用依据!

贷款基本条件:
1.企业及企业主征信记录良好,无不良信用记录和负面信息,且从业经历3年以上。
2.借款存量企业涉贷银行不超过3家。
3.企业具有合法经营手续,固定经营场所,且股权结构清晰,主业突出。
4.在邮储银行开立企业账户和法人个人手机银行。

“小微易贷”的产品优势及特点:
效率高:线上办理,秒批秒贷,最快当天实现放款。
成本省:随借随还,按日计息,有效降低融资成本。
办理活:税务、发票、抵押、政策、工程易贷,综合贡献多种模式可任选。
额度高:信用模式最高200万元,工程易贷最高300万元,抵押模式最高1000万元。
门槛低:收入300万元就能贷;有结算就能贷;有合同就能贷;有房就能贷!
资料简:不需要提供财务报表、银行流水等线下资料。
邮储银行“小微易贷”,用活科技力量,点燃企业梦想,期待与您合作!

咨询电话:
周口市分行 8689006
扶沟县支行 6201599
商水县支行 5453566
太康县支行 6815199
项城市支行 4550966
沈丘县支行 5222000
郸城县支行 3210882
鹿邑县支行 7218988
淮阳区支行 2716616
西华县支行 2552126

“优享贷”

邮储银行推出了全新消费贷款品种——“优享贷”。“优享贷”属纯信用个人消费贷款。邮储银行提供一站式借款服务,省时省心又省力,带给小伙伴们一个全新的体验。

如果您是党政机关、国有企事业单位员工,公立学校教师,公立医院医生等优质单位职工,那么,“优享贷”就是您的专属贷款,不需要担保抵押物,手续便捷,不用上门调查。

“优享贷”的特点
手续简:仅提供身份证+收入证明。
额度高:最高授信100万元。注:副科级(含)及同等职级、职称者月均税后收入的36倍,最高不超过100万元;普通员工为月均税后收入的24倍,最高不超过50万元。
期限长:额度有效期最长5年。注:副科级(含)及同等职级、职称者单笔贷款金额最长不超过5年;普通员工贷款最长不超过3年。
灵活用:最长30个月内循环用款。
方便还:多种还款方式自由选择,等额本息、等额本金、按月付息到期一次性还本3种还款方式任选其一。
再小的梦想,邮储银行“优享贷”也会“贷”您实现,“贷”您装修、“贷”您买车、“贷”您出国旅行、“贷”您走进不一样的生活。

邮储员工风采录

以真心服务铸卓越口碑

——记邮储银行郸城县支行行长倪宇丹

张雅欣

进入邮储银行郸城县支行工作以来,倪宇丹先后担任个人柜员、信贷客户经理、支行行长等。无论在哪个岗位,倪宇丹始终兢兢业业、尽职尽责、默默奉献,严格要求自己,努力加强自身政治理论学习,不断提高工作能力,受到单位领导和同事的一致好评。参加工作以来,倪宇丹先后获得2019-2022年度邮储银行周口市分行“先进工作者”、2023年度邮储银行周口市分行“优秀共产党员”等荣誉称号。

某年春节前,一位客户需要办理房贷业务,他的妻子正在月子中心坐月子,按照传统习俗和实际情况,无法前往银行网点进行面签。倪宇丹了解情况后,立即与同事进行沟通协商,带着相关设备和文件,前往月子中心。

到达月子中心后,倪宇丹和同事首先向客户及其家属表达了诚挚的新春祝福,缓解了紧张的气氛,让客户感受到银行工作人员的关怀与温暖。随后,他们迅速开展工作,耐心为客户讲解房贷业务的每个细节,确保客户充分理解合同条款和相关责任。在面签过程中,倪宇丹仔细核对每一份文件、每一个签名,不放过任何一个可能影响业务办理的环节。她深知,房贷业务关系到客户的家庭未来,容不得丝毫马虎。她还时刻留意客户妻子的身体状况和情绪变化,尽可能减少业务办理对其造成的干扰。最终,倪宇丹顺利为客户办理了业务,解决了客户的难题,客户表

示非常感谢。

倪宇丹说:“客户的满意就是对我最大的肯定。无论何时何地,只要客户有金融服务需求,我都会竭尽全力提供服务。”这是倪宇丹日常工作的一个缩影。

倪宇丹一直将客户的需求放在首位,凡事从客户的角度出发,深入细致考虑每一个环节。无论面对复杂的信贷业务咨询,还是处理繁琐的手续办理,她都能做到耐心倾听、细心解释。每一位前来咨询或办理业务的客户,都会被她真诚的态度和专业的素养所打动。

正是凭借着这种真心诚意的服务,倪宇丹不仅赢得了广大客户的信赖和赞誉,也获得了房地产企业的高度认可。在与房地产企业的合作过程中,倪宇丹秉持专业、负责的态度,积极配合房地产企业的销售工作,为购房者提供高效、便捷的信贷服务。她与楼盘销售人员进行沟通,分享最新的信贷政策和产品信息,帮助销售人员更好地解答购房者的疑问。在楼盘销售现场,她总是以热情洋溢的笑容和专业娴熟的业务知识,接待每一位前来咨询的客户,为他们提供一对一服务,不仅为购房者提供了有力的金融支持,也为楼盘销售工作注入了强大动力,成为房地产企业眼中银行服务的典范。

未来,倪宇丹将继续坚守初心、砥砺前行,以更加饱满的热情、更加专业的素养、更加严谨的态度,为客户提供更加优质、高效、贴心的金融服务。